

# 软件购销合同

甲方:

乙方:

签订时间: 2026 年 月 日

合同编号:

# 软件购销合同

## 一、购销双方

甲方：

乙方：

甲方、乙方在平等、自愿的基础上，就甲方购买乙方的软件产品事项一致同意签订本合同，合同双方均已充分理解下列条款的含义，并保证以诚信、合作的态度履行本合同：

## 二、合同标的与费用

### 1、业务现状调研：

1、 **系统实施服务：**软件产品内容清单见附件：《软件产品功能清单》，乙方提供软件安装、调试、系统培训服务，保障业务正常运营。

2、 **系统运维服务：**双方均已知悉上述内容之详情。乙方同意按照本合同和所有附件的规定提供服务，项目启动日期由甲方书面通知之日起，采取现场工作与远程工作相结合的方式，现场工作时间以甲方书面通知为准。除因甲方原因或不可抗力因素导致服务无法按期完成（须经甲方书面确认）或双方协商调整期限外，乙方应按照合同约定如期完成项目服务。

### 3、 合同金额

总金额为含税价人民币 XX 元（人民币大写：XX 整）。其中：

不含增值税价款为：\_\_\_\_\_元；

增值税税款为：\_\_\_\_\_元；

税率为：\_\_\_\_\_%。

合同含税总价为甲方需向乙方支付价款的上限值。上述合同价款包含完成本项目所需的所有人工费、调研费、技术服务费、首年运维费、管理费、加班费、利润、税金（关税、增值税等）费、差旅费（出差住宿、餐饮、交通等）等一切费用。甲方支付上述合同价款后，甲方无须为实现本合同项下的全部权益再向乙方或其他任何第三方支付任何费用或款项。

### 3、 软件付款进度

首付款：在本合同签订生效后，乙方应向甲方开具等额有效的增值税专用发票，甲方在收到发票的 14 个工作日内，甲方向乙方支付本合同含税总价的 20%，共计人民币 XX 元整。

进度款：乙方完成需求调研工作，甲乙双方签署确认需求蓝图后，乙方向甲方开具等额有效的增值税专用发票，甲方在收到发票及资料后起 14 个工作日内，甲方向乙方支付本合同含税总价（不含功能定制化开发费用）的 30%，共计人民币 XX 元整。

上线验收款：乙方安装软件完成上线工作，甲方签署《软件安装报告》和《项目验收报告》后 14 个工作日内，甲方向乙方支付本合同含税总价的 40%，共计人民币 XX 元整。

尾款：软件质保期届满且乙方无违约情形的，甲方在质保期届满后 14 个工作日内，甲方向乙方支付本合同含税总价剩余 10% 尾款，共计人民币 XX 元整。

#### 4、支付方式：

1. 付款前提：乙方须按甲方要求提供真实合法、等额有效的增值税专用发票。

甲方开票信息：

公司名称：

纳税人识别号：

地址：

电话：

开户行：

银行账号：

2. 支付方式：电汇。甲方以银行转账方式支付至乙方指定银行账户。

#### 3. 乙方收款账户：

账户名称：

银行账号：

开户行：

联行号：

### 三、甲方权利与义务

1. 在软件安装之前，甲方应提供符合乙方软件运行的电脑网络设备及软件环境，运行环境稳定且确保无病毒。若需由乙方提供网络安装连接，费用另行协商。

2. 甲方应指派专门的网络系统管理人员、软件操作人员（要求熟悉本单位业务，又懂计算机常规知识和操作）由乙方进行培训。甲方应当指定专人同乙方进行相关业务的联络，以保证各项工作的顺利进行。
3. 甲方应提供符合乙方要求的软件运行电脑、网络设备及软件环境，并配合乙方进行软件产品安装工作。
4. 为了保障数据安全，甲方应用软件后，需要执行数据备份管理制度，对软件系统数据库进行每日备份，备份数据定期异地备份，保持与服务器不在同一物理空间。批量数据意外丢失时而又没有备份数据，甲方自行承担责任。
5. 甲方应根据合同本合同约定的时间，按时向乙方支付款项。

#### 四、乙方权利与义务

1. 在产品安装前，乙方应配合甲方确认所提供的硬件设备是否符合安装要求。
2. 乙方负责本合同约定软件产品的安装部署工作，安装方式包括现场安装、远程安装等。乙方应将软件安装至本合同约定的甲方指定设备及部署环境，并确保软件可正常启动、运行且符合本合同约定的功能要求，经甲方验收合格后，方视为乙方完成软件安装义务。
3. 乙方安装完毕后，即对甲方的指定人员进行为期20个工作日的培训指导。
4. 若甲方需在附件：《软件产品功能清单》范围之外对软件相应模块进行调整、二次开发的，具体收费内容和费用将另行签订合同作为本合同的补充合同。
5. 双方合作期间，乙方对甲方提供的口头、文字及相关任何资料未经甲方许可不得以任何方式泄露给第三方。
6. 甲方保证其向乙方提供的全部资料拥有合法知识产权或有效授权，因资料本身权属、侵权引发的一切法律责任由甲方承担。乙方应严格按照本合同约定使用甲方提供的资料，不得擅自修改、复制、传播或超出合同目的使用；因乙方违反前述约定、故意或重大过失行为导致的知识产权侵权纠纷及相关损失，均由乙方自行承担全部法律责任。
7. 乙方应保守甲方提供的所有涉及商业秘密、数据及其他敏感信息的保密义务，未经甲方书面同意，乙方不得将甲方的任何资料披露给第三方。
8. 乙方知悉并理解，甲方作为国有企业，其业务及财务收支受国家审计机关、国资监管机构以及甲方内部审计部门的严格监督与审计。在本合同履行期间及本合同履行完毕（或终止/解除）后，乙方有义务配合针对本项目的各项合规检查及审计工作。乙方应合法、合规、妥善地保存与本项目相关的所有合同文本、发票、财

务收支凭证、交付签收记录及技术文档。在接到甲方的书面配合通知后，乙方应在合理期限内如实、完整地提供相关资料和书面说明，不得无故拖延、拒绝或隐瞒。若因乙方拒绝配合审计、提供虚假材料或乙方开具的发票不合规等原因，导致甲方遭受税务处罚、行政处罚或上级单位追究责任的，乙方应承担相应的赔偿责任。

## 五、产品的安装及验收

1. 乙方应按照合同约定提供符合技术要求、功能规格、质量标准的软件产品。软件安装完成后，乙方提供《软件装机报告》，甲方确认后在《软件装机报告》上签字确认，即为软件交付。软件验收应以《项目验收报告》和双方确认的技术需求为标准。甲方有权根据自身业务需求，提出验收标准的调整，并与乙方协商达成一致。

2. 乙方完成产品安装调试并提交《项目验收报告》后，应向甲方发出书面验收通知。甲方应在收到通知后 14 个工作日内，依据本合同及附件约定的功能、性能标准进行验收。若甲方在验收期内未对软件进行验收，且未向乙方提出书面质量异议的，则视为甲方验收合格。超出软件产品内容之外的功能异议，不得成为拒绝签署验收的理由。

3. 乙方完成软件产品的试运行并提供《项目验收报告》后，甲方应对软件进行验收。验收流程如下：

步骤一：乙方提供《项目验收报告》并通知甲方进行验收；

步骤二：甲方按照验收标准进行初步测试，并记录所有测试结果；

步骤三：甲方将在 14 个工作日内完成验收，并将验收结果书面反馈给乙方。

步骤四：如甲方验收合格，应在《项目验收报告》中签字确认，并由双方代表盖章；

步骤五：如甲方验收未通过，乙方应根据甲方反馈的缺陷和问题进行整改，并在甲方确认后重新验收。

4. 甲方验收合格后，双方应签署《项目验收报告》，该报告作为本合同履行的依据，并确认软件已上线完成。

5. 如甲方验收未通过，乙方应在【14】个工作日内根据反馈问题，完成修复和调整，并安排重新验收（但不应包括因甲方提出新的需求、变更验收标准或非因乙方原因导致的验收不通过）。若由于乙方的原因导致其交付的成果连续三次未能通过甲方的正式验收，甲方可要求乙方支付相当于合同总金额【10%】的违约金，但合同应继续履行，且乙方应继续承担整改义务直至验收合格。

## 六、质保期及技术支持

1. 乙方对所提供的软件产品的质量保证期为1年，自《项目验收报告》签署之日起算。在1年质保期内，甲方在软件产品方面出现了任何问题，乙方应及时响应并安排远程服务。对于影响甲方业务正常运行的重大问题，乙方应优先处理，必要时在48小时内提供解决方案或安排技术人员进行现场支持。
2. 超过质保期后，如甲方需要乙方继续提供后续服务，双方可另行签订服务合同。乙方应在甲方提出需求后，提供合理的技术支持服务报价，确保甲方能够获得持续的技术保障。
3. 乙方进行产品标准版本升级的，若升级内容涉及甲方实际使用的功能模块，乙方为甲方提供免费升级服务；甲方主动提出的超出乙方标准版本范围的定制化功能升级需求，由乙方根据甲方提交的需求进行评估，经双方书面确认后，乙方提供合理的升级服务报价及相应升级服务，相关费用由甲方另行承担。

## 七、网络与数据安全保密

1、乙方在系统实施及运维过程中，必须严格遵守《中华人民共和国网络安全法》《中华人民共和国数据安全法》《中华人民共和国个人信息保护法》等相关法律法规及国家强制性标准。

2、数据权属与限制： 本合同项下软件系统在运行过程中产生、处理、收集、存储的所有数据（包括但不限于进出口业务数据、客户信息、财务明细、员工信息等），其所有权及相关衍生权益均绝对归甲方所有。未经甲方事先书面同意，乙方不得以任何理由在项目目的之外收集、复制、使用、泄露、出售或向任何第三方提供上述数据；绝不允许将任何数据跨境转移或储存于境外服务器。

3、后门与恶意代码禁止： 乙方保证其交付的软件系统及其升级补丁绝对安全，不存在任何隐藏的“后门程序”、恶意代码、病毒或未经甲方授权的数据自动回传、远程控制机制。

4、数据安全违约责任： 若因乙方软件缺陷、管理不善或故意泄露等原因，导致甲方数据遭到篡改、毁损、泄露或被非法获取，乙方应在接到通知后立即采取补救措施，并承担由此引发的全部法律责任。甲方有权单方解除本合同，乙方须退还全部已收款项，并全额赔偿甲方遭受的直接及间接损失（包括但不限于被行政机关处罚的罚款、向第三方承担的赔偿金、维权费用及系统修复费用）。

## 八、知识产权的保护

1. 自本合同项下软件产品经甲方最终验收合格之日起，甲方享有本合同约定的软件和系统的永久使用权。在甲方完全履行其合同义务之前，乙方应当保留对本合同及其附件下标的物（包括但不限于软件程序安装 U 盘、加密锁及文档）的所有权利。乙方保证其拥有授予该许可的完整权利，且该软件产品不存在任何权利瑕疵，不会侵犯任何第三方的知识产权。若因乙方违反前述保证导致任何第三方就软件产品向甲方主张权利，乙方应负责解决并承担全部费用。若因此导致甲方无法继续使用软件，乙方应退还甲方已支付的全部款项，并赔偿甲方因此遭受的全部经济损失。
2. 甲方享有系统永久使用权，乙方享有系统的著作权及版权；乙方许可甲方使用的软件产品，只限于甲方本身或甲方集团内部使用，未经乙方书面同意，甲方不得将协议项下的权利或信息转让给任何第三方。
3. 甲方有权根据自身业务需要对软件进行合理的定制开发和二次开发，但乙方保留对软件源代码和技术文档的所有著作权。如甲方需要乙方提供定制开发、功能扩展、二次开发等额外服务，双方应另行签署补充协议或服务合同，并就相关费用和交付时间进行协商。
4. 未经乙方书面授权，甲方不得将乙方授予的软件使用权进行出租、销售、转让或非存档目的的拷贝及其他商业用途。
5. 未经乙方书面授权，甲方不得对 XX 软件产品进行修改、反编译、反汇编或其他任何反向工程。
6. 若乙方自身业务经营异常，或运维团队无法承接运维工作，导致无法继续履行合同服务（超过 7 天未及时响应甲方的需求），乙方必须将软件系统源码交付给甲方，并积极配合甲方做好系统交接工作。

## 九、保密条款

### 1. 保密信息范围

乙方对甲方所提供的所有资料以及在本合同签订、履行过程中所接触到的甲方及其关联单位的商业秘密、技术资料、客户信息、业务数据、财务信息、密码等（统称“保密资料”）负有保密义务。

不属于保密信息的信息：

公众可以普遍获得的信息；

乙方从对该保密信息不负任何保密义务的第三方所获得的信息；

乙方独立开发的信息，且该独立开发并未参考包含本协议所述保密资料。

## 2. 保密义务

未经甲方书面许可，乙方不得向任何无关联的第三方披露保密资料；

乙方不得将保密资料用于本合同约定事项以外的其他用途；

乙方应采取不低于对其本身商业秘密的保护手段对保密资料予以保护；

乙方可仅为本合同目的向其内部有知悉必要的雇员、关联方披露，但须确保该等人员受不低于本合同要求的保密责任约束。

## 3. 保密期限

本合同项下的保密义务为长期保密，不因本合同终止或解除而终止。

## 十、违约责任

1.甲乙双方应自觉遵守本合同的各项约定，并按本合同相关约定履行其责任，否则即视为违约，守约方有权要求违约方赔偿相应的损失（包括但不限于合同金额、违约方未履行义务所导致的间接损失、经济损失、法律费用以及其他合理的费用），并采取必要的法律手段保护其权利。

### 1. 乙方违约责任：

违约情形	违约责任
未按约定时间完成安装并通过验收（非甲方原因）	每逾期一日，按合同总金额的 万分之五 支付违约金；逾期超过 30 日 的，甲方有权解除合同，乙方退还已收款项并支付合同总金额 20% 的违约金，如违约金不足以弥补甲方损失（包括但不限于律师费、仲裁费、公证费、保全费、差旅费、保全担保费等），甲方有权追偿
提供的培训不符合约定	无偿重新培训直至符合要求
软件存在权利瑕疵或侵犯第三方知识产权	支付合同总金额 10% 的违约金，赔偿甲方全部损失（包括但不限于律师费、仲裁费、公证费、保全费、差旅费、保全担保费等），无法继续使用的退还全部已付款项
违反保密义务	赔偿甲方全部损失，支付合同总金额 10% 的违约金，如违约金不足以弥补甲方损失（包括但不限于律师费、仲裁费、公证费、保全费、差旅费、保全担保费等），甲方有权追偿
未经同意转包或分包	甲方有权解除合同，乙方支付合同总金额 20% 的违约金，，如违约金不足以弥补甲方损失（包括但不限于律师费、仲裁费、公证费、保全费、差旅费、保全担保费等），甲方有权追偿

## 3 甲方违约责任

违约情形	违约责任
未按约定支付款项	每逾期一日，按应付未付金额的 万分之三 支付违约金；逾期超过 60 日 的，乙方有权中止履行合同义务并停止软件使用授权
逾期提供资料或确认方案导致工期延误	工期顺延，乙方有权要求支付合理的人员待工费用

在本合同有效期内，任何一方不得无正当理由单方解除本合同。但出现以下情形之一的，守约方有权单方解除合同，并有权要求违约方承担相应违约责任：

- 1.一方严重违反本合同约定，经另一方书面催告后在合理期限内仍未改正的；
- 2.乙方未能按照约定期限完成项目关键节点工作（非甲方原因），累计延误超过【30】日的；
- 3.乙方交付成果经三次验收仍未通过的；
- 4.因乙方原因导致项目无法实现合同目的的。

经双方协商一致，可以书面形式解除本合同。合同解除后：

- 1.对于乙方已完成且经甲方验收合格的部分，甲方按合同约定对应价款支付；
- 2.对于未完成或未经验收合格的部分，甲方有权拒绝支付相应价款；
- 3.如甲方已付款超过应付金额的，乙方应于合同解除之日起 15 日内予以返还；
- 4.因乙方违约导致合同解除的，乙方应按本合同约定承担违约责任并赔偿甲方全部损失。

## 十一、争议解决

1. 双方对本合同的解释或履行发生争议时，应以友好协商方法解决之。如协商不成，因本合同引起的或与本合同有关的任何争议，均提请珠海国际仲裁院按照该院仲裁规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方均有约束力。
2. 争议发生后，除争议事项外，双方仍应依合同规定执行其他的权利和义务。

## 十二、合同生效

1. 本合同将自双方法定代表人或授权代表签字并盖章之日起生效。
2. 对于本合同未尽事宜，双方可签订补充合同对本合同中的有关问题做出补充说明、解释，本合同的补充合同为合同不可分割的部分，与本合同具有同等法律效力。

3. 本合同自双方法定代表人或其授权代表签字并加盖公章)之日起生效,正本一式二份,甲、乙双方各持一份,具有同等法律效力。

**甲方:**

**乙方:**

**法定代表人 (或授权代表) :**

**法定代表人 (或授权代表) :**

**2026 年 月 日**

**2026 年 月 日**

附件：《软件产品功能清单》

智慧贸易与仓储管理系统建设项目需求		
主 要 功 能	模 块 清 单	功 能 描 述
管理工作台	人员权限	1、对公司内人员进行设定，划分分公司、划部门；并根据每个人员的工作进行级别划分，限定不同人员软件功能的内容和业务数据的共享性；在数据共享和业务级别上实现金字塔式的权限一站的越高看到的数据越多,自动汇总所有下属的业务数据；根据公司内部业务审核的流转过程，设定相应人员的业务审核级别。
		2、数据安全保密，领导签字后，不能删除、更改，避免人员流动时数据丢失或混乱。同时权限设置可以采用借权和对操作用户职责变更而对权限响应变动，并可以根据不同的管理流程随时进行调整。
	签字审批	对系统中包括：合同类、款项类、风险类管理进行领导签字审核工作。实现无纸化办公。
	系统预警	1、对于业务当中的重要环节可进行预警设置；
		2、可自定义预警条件和预警内容及预警的周期；
		3、可针对不同的岗位人员设定不同的预警内容，对利润，数量，金额，日期设置风险系数；
基础数据	综合查询、分析、统计	4、可实现对审批预警、期限预警、任务预警、数据合法性预警。
		大量的业务数据进行多维统计和分析，不仅对业务的总体情况能够及时而准确地掌握，而且针对各个指标可以进行统计分析。可按客户、按产品、按业务员进行查询统计、个性化分析等。汇总、分析、统计功能，用订单号可以查询到该订单是否到港、是否海关放行、是否分批结算，如是分批结算可以查到未结算部分的货值及对应库存等全链条信息。
	其他基础数据	对货代公司、商品管理、外币、费用代码及汇率管理等进行管理。
	客户管理	1、对业务中的客户按国别进行分类管理。
		2、建立每个客户的联系名称、地址、电话、E-mail、网址等内容。
		3、对每个客户划分级别，限定业务中的欠款金额、付款方式。做风险管控。
		4、所建立的客户资料可以在实际业务中共享。
		5、对客户资料按人员划分共享权限。
		6、建立每个客户的跟踪记录管理。
	供应商管理	7、客户的收费标准：不同的费用的收取标准。
		1、公司对经过评审认可的供货商统一专人管理,再派发给具体的使用部门和业务员,对新增的供货商,由业务员填写详细信息后上报上级审批,通过后允许使用,业务员只能够看到自己许可的供货商,不允许更改和删除。
	商品管理	1、软件支持对产品分类管理：
		2、软件对同一类产品按货号、型号管理其属性。
		3、可管理成品以及产品配件信息。
		4、可管理产品图片以及附件等相关信息。
进口业务管理	询盘并确认价格	针对所需要订购产品向国外供货商询盘，对其发盘价进行分析，并可在供货商的发盘价基础上，按合理价格销售以保证公司利润。可由相应权限的部门或领导审批。
	批文管控跟踪	记录批文信息：包括批文号，批文产品，批文公司，原产国，目的港，效期，申请

		<p>额度；后期根据合同使用情况进行批文额度控制管理。</p> <p>动植物检疫许可证以“产地、目的港、产品品类、对应厂号（加工工厂、屠宰场厂号、冷库厂号）”构成唯一的申请组合，任一变量更改系统匹配是否有对应证书，如无，提示申请新证，系统可根据证号生产汇总统计信息，如某一证号下的余量，所有厂号、到期日等。</p>
	进口合同的制作 (代理及自营)	<p>软件系统分析，快速完成进口合同，包括查询、选择合适的价格和合同条款；通过计算各个成本因素之间的数量关系，进行合同成本分析，预测期望利润，多级审批功能。</p> <p>类型一：代理进口，1.可导入产品信息模板。（EXCEL 导入）</p> <p>类型二：自营进口，1.可导入产品信息模板。（EXCEL 导入）</p> <p>2.添加收款、付款计划，费用标准等。（字段）</p> <p>3.生成业务台账。</p>
	进口代理协议	如属代理类型的，可在系统中进行代理协议的管理，并可在后续流程中进行按单或者按比例等结算方式的处理。
	单据模块	根据订单号维护进口单据信息，进口单据内容包括：提单号、箱号、件数、重量、单价、ETD、ETA 等信息，可导入、调出对应台账
	清关进度	<p>实际到港日期，申报日期（分为一般贸易和保税）、放行日期（分为一般贸易和保税），出证日期。</p> <p>单据模块和清关模块即可选择单独导出台账，也可两个板块合并导出台账；</p> <p>设置到港时间 3 天后未提箱预警</p> <p>类型一：代理进口，可导入清关产品信息，结算单产品数据以此为准。（EXCEL 导入）</p> <p>类型二：自营进口，可导入清关产品信息，销售合同产品数据以此为准。（EXCEL 导入）</p>
库存管理	仓库管理	可以录入各仓库信息，各仓库和各客户对应仓储单价费用信息。支持仓库出入库委托单导出。
	进口入库	<p>根据到货信息进行入库登记；仓库可区分：普通仓库，保税区仓库等仓库。</p> <p>入库时，可记录入库产品对应的有效期，入库日期，产品批次号，到货批次号等信息。</p> <p>支持打印入库单。</p>
	销售出库	仓库提货出库，生成出库单，出库数据维护，实际出库数量。
	库存调拨	根据库存进行调拨
	库存查询	入库数量匹配出库数量，显示剩余库存数据。
	库存预警	对库存数量，现状进行预警。
	仓储费账单	可根据出入库、库存信息及仓储费收付标准，选取特定日期范围生成仓储费收付账单、并可导出
	仓储费收付统计	可录入仓储费收支数据并进行不同仓库、不同客户收支情况进行统计

财务管理 【结算管理】	内销合同	<p>内贸合同数据可从进口合同等提取转入，快速生成内贸合同，并可进行合同成本预估，提前预估利润情况。</p> <p>类型一：代理进口</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.可导入产品信息模板。（EXCEL 导入）</li> <li>2.添加收款、付款计划，费用标准等。</li> <li>3.可修改产品信息，形成补充销售合同。（打印模板，）</li> <li>4.生成业务台账</li> </ol> <p>类型二：自营进口</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.通过业务台账计算销售单价，并生成销售合同，管理多批次签订。（调取清关信息，分批签订内销合同）</li> <li>2.可调取编辑结算产品数据，并计算销售金额。（调取清关信息，结算金额）</li> <li>3.可导出文件。</li> <li>4.生成结算单。</li> </ol>
	销项增值税发票管理	发票是具体的销货凭证，凡是公司开出的发票，其详细的信息均在此录入。
	进口费用付款	完成对进口相关费用的支付申请,包括：关税，增值税，文件费等；
	进口付款	完成进口货物付款的支付申请，并后续走审批路线；
		<p>类型一：代理进口，付款类型可以分多次付款：预付、尾款；付款申请与销售合同关联，申请里可通过选择合同单据号直接引入相关合同信息和付款计划</p> <p>类型二：自营进口 调取业务台账登记的付款信息。</p> <p>【类型一：代理进口，付款类型可以分多次付款：预付、尾款；申请里可通过选择外商、客户名、销售合同号、订单号等调取台账里登记的付款计划；有抵扣、作废审批功能。</p> <p>类型二：自营进口 同类型一。</p> <p>*增加财务端口，实际付款时间、汇率、手续费等信息需财务维护。】</p>
		货款支付时需标记对应合同号，批次号等。
	进口结算单	<p>合同执行完毕后，可根据合同情况进行整单利润核算，可自定义计算公式，核算利润。</p> <p>类型一：代理进口，</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.通过业务台账生成的结算单，管理多批次结算。（调取清关信息，业务台账计算的金额）</li> <li>2.可编辑结算产品数据，并计算结算金额。</li> <li>3.导出账单模板。</li> </ol> <p>类型二：自营进口</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.通过销售合同生成的结算单。（通过销售合同调取生成的结算单）</li> </ol> <p>管理一次，二次，三次计算等</p>
	进口应收	系统根据销售合同可生成应收帐款【与台账、进口付款、收款功能合并】
	进口应付	系统根据进口合同付款情况等生成应付帐款。【与台账、进口付款、收款功能合并】
	保证金管理	保证金后期会转为货款给当前合同或者下个合同。
	进口信用证	进口业务员根据合同付款方式，来安排开证申请书和开证审批表，报上级经理审核后，转财务部门，财务部门选择开证银行，并转银行开证，开出后，再添加 LC 号码和开证日期，进口业务员能够查阅开证实际情况。

	业务台账（增加模块）	<p>类型一：代理进口</p> <p>1.包含客户信息、收款、付款、税款、清关费、仓储费、印花税、费用标准等所有基础信息。</p> <p>2.收付款类型：多批次收款、付款。</p> <p>3.可按日期选择结算时间，计算结算金额。</p> <p>4.生成结算账单。</p> <p>类型二：自营进口</p> <p>1.包含客户信息、收款、付款、税款、清关费、仓储费、印花税、费用标准等所有基础信息。</p> <p>2.收付款类型：多批次收款、付款。</p> <p>3.可按日期选择结算时间，计算结算金额。</p> <p>4.生成销售合同。</p> <p>垫资管理：针对垫资业务在系统中体现垫资时间、计息方式，根据约定结算时间点双方进行结算。（适用业务模式一和业务模式二）</p>
	收款（增加模块）	对应收账款（包含货款、结算款等）进行登记（收款登记，调取业务台账的收款信息，也可以调取生成结算里面的金额）
其他	其他需求	<p>1.每天的数据统计汇总/分析；</p> <p>2.增加模块：客户索赔、供应商索赔，收款调整；</p> <p>3.库存质押：库存商品做质押，引入低息资金；</p> <p>4.预警：预警环节扣的比较紧，通知后面链条所有人，后台查到预警处理过程。系统留痕；</p> <p>5.许可证抓取报关单数据；</p> <p>6.风控管理：格兰德接口；</p>

智慧贸易与仓储管理系统建设项目需求	
主 要 功 能 模 块 清 单	功能描述
人员权限	<p>1、对公司内人员进行设定，划分分公司、划分部门；并根据每个人员的工作进行级别划分，限定不同人员软件功能的内容和业务数据的共享性；在数据共享和业务级别上实现金字塔式的权限一站的越高看到的数据越多，自动汇总所有下属的业务数据；根据公司内业务审核的流转过程，设定相应人员的业务审核级别。</p> <p>2、数据安全保密，领导签字后，不能删除、更改，避免人员流动时数据丢失或混乱。同时权限设置可以采用借权和对操作用户职责变更而对权限响应变动，并可以根据不同的管理流程随时进行调整。</p>
签字审批	对系统中包括：合同类、款项类、风险类管理进行领导签字审核工作。实现无纸化

	办公。
系统预警	<p>1、对于业务当中的重要环节可进行预警设置；</p> <p>2、可自定义预警条件和预警内容及预警的周期；</p> <p>3、可针对不同的岗位人员设定不同的预警内容，对利润，数量，金额，日期设置风险系数；</p> <p>4、可实现对审批预警、期限预警、任务预警、数据合法性预警。</p>
客户管理	<p>1、对业务中的客户按国别进行分类管理。</p> <p>2、建立每个客户的联系名称、地址、电话、E-mail、网址等内容。</p> <p>3、对每个客户划分级别，限定业务中的欠款金额、付款方式。做风险管控。</p> <p>4、所建立的客户资料可以在实际业务中共享。</p> <p>5、对客户资料按人员划分共享权限。</p> <p>6、建立每个客户的跟踪记录管理。</p>
供应商管理	<p>1、公司对经过评审认可的供货商统一专人管理,再派发给具体的使用部门和业务员,对新增的供货商,由业务员填写详细信息后上报上级审批,通过后,允许使用,业务员只能够看到自己许可的供货商,不允许更改和删除。</p>
商品管理	<p>1、软件支持对产品分类管理：</p> <p>2、软件对同一类产品按货号、型号管理其属性。</p> <p>3、可管理成品以及产品配件信息。</p> <p>4、可管理产品图片以及附件等相关信息。</p>
样品管理	<p>1、软件提供了对客户、联系人、样品、对外报价等进行管理，包括打样进度表、样品制作单。</p> <p>2、打样进度表——对打样产品描述、客户订单数量、样品相关资料等信息进行管理。</p> <p>3、样品制作单——可录入样品的制作进度及交样情况。</p>
对外报价	<p>1、可快速根据规定的公式进行报价核算，支持快速报价，并支持带图片报价单模版。</p> <p>2、可查询报价历史信息，便于做数据参考。</p>

	3、可生成对外报价模版。
外销合同	<p>1、合同条款、产品的数据，可由报价系统直接转入、也可以通过合同复制生成；并可以通过合同定购的产品直接生成采购订单的内容。对合同执行中将要发生的费用、最终的利润进行自动核算，为合同的审批和签约提供参照依据。</p> <p>2、合同的核算内容和合同的条款需提交上级审批，支持打印合同，形式发票等所需的单子。对审批后的合同如在执行中发生变更，可以产生并保留多次变更的内容。</p> <p>3、根据不同贸易方式，可区分一般合同、加工合同等类型，方便管理，并可进行统计分析。</p>
采购计划	1、采购部根据销售部提供的P/I（或客户PC）信息自动刷新数据，根据产品选择对应的工厂进行采购，并填入相应的交期和数量等内容，可自动转单形成采购合同。
采购合同/生产计划单	<p>1、根据采购计划自动形成的采购合同，只需要补充其他条款信息等，采购合同即形成。</p> <p>2、也可根据库存囤货直接形成采购合同。</p> <p>3、有翻单或者变更处理的合同，可通过系统的复制或者变更按钮进行合同操作，做到事事都留有痕迹。</p> <p>4、支持分工厂或者合并采购。</p> <p>5、可支持对自己工厂下生产计划单管理。</p>
订单进度跟踪	<p>1、对于已经审批生效的公司的产品进行跟踪，以便帮助业务人员可以及时的了解货源的信息。</p> <p>2、订单跟踪界面可完全根据产品或者客户要求进行个性化界面内容的调整。</p> <p>3、验货报告可挂附件。</p>
发运计划管理	<p>1、可以根据合同的出口计划，自动根据外销合同产品发货计划，从外销合同中一批或多批复制商品明细。</p> <p>2、支持分批或者合并出运。</p>
单证制作 (清关、结汇、报关单据等)	1、制单，配船，订舱，打印多种单证格式。相同的数据支持所有单据共享，自动做到所有单据的数据完全相符。可以做到一套数据两套单据，方便报关和结汇单据的不同需求。

	<p>2、一次性录入，可根据外销合同或者发货单数据调取，即可完成所有的业务及储运结汇报关等单据。</p> <p>3、对于出口业务中要求的报关发票,可以根据结汇发票的数据按海关编码自动合计,在此基础上可以根据所需修改报关数据,支持报关的单据。对每批出运的产品所需要的租船委托、报关单据、结汇单据、证明等单据进行统一的制作。</p> <p>根据出运委托单的要求，装箱、出运单据的要求输入其他条款内容，打印各种单据，并做到单据间的数据保持一致。</p> <p>4、根据发票的数量、出运日期要求，委托船公司、租船订舱，记录出运产生的各种费用、船名、提单号、船公司、出运日期等信息，为日后出运费用的结算提供业务数据。自动做到数据流形成资金流。</p>
水单认领	<p>1、软件可直接按发票号登记水单数据。业务员可根据发票号或者合同号进行认领，认领需财务审核认可。水单的信息自动根据发票号反馈到议付收汇管理中。</p> <p>2、如属预付款，可认领到合同项下；正常货款可认领到发票号项下。</p>
应收管理	<p>1、系统统一管理已出运的发票数据，可以做到提前了解哪些发票在什么时间要结汇，已结汇的信息自动体现水单数据，系统自动跟踪剩余结汇金额。可以根据收汇日期做预警提示。</p> <p>2、多次结汇，国内，国外银行的管理，对同一发票项下的应收的统计。</p>
开票通知	<p>通知工厂开发票，可按报关或者采购或者出运等信息进行开票明细的调取，自动形成开发票通知，发给工厂按明细开具。</p>
增票管理	<p>收到工厂开具的发票后，在增值税发票管理模块进行数据登记，可从开票通知直接调取数据，只输入发票号码即可。方便后期和工厂对帐使用。</p>
费用管理	<p>1、可调取费用类型，形成费款申请，领导审批通过后进行支付。</p> <p>2、除单证费用外，还可以管理到公司的办公费用等。</p>
预付款管理	<p>可和采购合同做关联，采购合同中如打了预付款标记，则在预付款时会根据采购合同直接把预付金额带入，进行支付申请即可。领导审核通知后，可进行支付。</p>
付款管理	<p>1、系统根据业务数据，分为预付款管理、进货付款管理、佣金支付管理、运费支付管理、直接业务费用支付管理，所有的付款直接连接实际业务数据进行审核，</p>

	<p>避免款项超付。</p> <p>2、可根据增值税发票进行数据来源的调取，也可按帐期进行付款。并方便今后对帐。</p>
<p>出口结算单</p> <p>(按发票或者按合同)</p>	<p>合同执行完毕后，可根据发票或者合同号进行整单利润核算，可自定义计算公式，核算利润。</p>
<p>工厂索赔</p>	<p>针对有质量问题的产品，可以针对工厂进行索赔处理。并可记录索赔原因等，规避后续问题。</p>
<p>客户索赔</p>	<p>针对有质量问题的产品，国外客户有索赔的情况，可根据发货明细进行管理，并注明扣款原因，质量原因等，方便后期查询，以规避此类问题再次出现。</p>
<p>仓库管理（库存初始化）</p>	<p>针对库存原有产品余量进行盘点和查询，在系统期初做数据初始化处理。可把工厂库存做为仓库进行管理。</p>
<p>采购入库</p>	<p>针对采购的产品进行入库处理，可和采购合同直接关联。</p>
<p>销货出库</p>	<p>针对库存产品对应销售合同进行出库处理，并冲减库存。</p>
<p>库存盘点</p>	<p>某一段时间对所有库存情况进行盘点查询，并计入系统。</p>
<p>库存占用</p>	<p>业务员在下订单时，可随时查看可用库存情况，并进行占用。</p>
<p>库存预警</p> <p>(最高及最低库存预警)</p>	<p>针对库存数量系统进行设定最高以及最低库存预警的处理。</p>
<p>库存查询</p>	<p>针对库存数据进行实时查询，可查询库存剩余情况。</p>
<p>统计查询分析</p>	<p>大量的业务数据进行多维统计和分析，不仅对业务的总体情况能够及时而准确地掌握，而且针对各个指标可以进行统计分析。可按客户、按产品、按业务员进行查询统计、个性化分析等。</p>